

¿Estás liderando tu negocio, o tu negocio te lidera a ti?

Diez preguntas, tres minutos. Marca con honestidad: 0 = nunca · 1 = a veces · 2 = casi siempre · 3 = siempre.

	Afirmación	0 · 1 · 2 · 3
1	Tiempo. Tengo escritas las tres prioridades que solo yo, como dueño, puedo atender esta semana.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
2	Tiempo. Paso más horas planeando y dirigiendo que apagando incendios.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
3	Personas. Mi equipo sabe qué hacer cuando yo no estoy, sin llamarme.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
4	Personas. En los últimos 90 días delegué una tarea de forma permanente y no la volví a tomar.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
5	Dinero. Sé cuánto dinero entra y sale cada semana, y cuánto me queda de ganancia real.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
6	Dinero. Podría explicarle a un banco, en cinco minutos, mi plan y mis números.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
7	Ritmo. Tengo una reunión fija cada semana para revisar el negocio (aunque sea conmigo mismo).	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
8	Ritmo. Tengo un plan de 90 días con metas claras y fechas.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
9	Fe y valores. Mis decisiones de negocio reflejan mis valores y mi fe, incluso cuando cuesta.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
10	Fe y valores. Descanso un día a la semana sin que el negocio se detenga.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3

Tu puntaje total: _____ / 30

0–10 · El negocio te lidera

Estás haciéndolo todo y decidiendo por instinto. No es falta de esfuerzo: es falta de estructura. Empieza por las preguntas 1 y 7.

11–20 · Vas tomando el volante

Tienes piezas buenas pero no un sistema. Un plan de 90 días y una reunión semanal te darán el salto.

21–30 · Lideras tu negocio

Ya piensas como líder. El siguiente nivel es formar a otros para que el negocio crezca sin depender de ti.

¿Qué sigue? Envíame tu puntaje y la pregunta donde sacaste menos puntos, y conversamos 45 minutos sin costo sobre tu siguiente paso. La investigación muestra que el coaching produce mejoras medibles en autorregulación, desempeño y bienestar (Theeboom et al., 2014) y que el 86 % de las empresas recupera su inversión (ICF, 2009). → franklinnunezleadership.com/contact.html

Are you leading your business — or is your business leading you?

Ten questions, three minutes. Answer honestly: 0 = never · 1 = sometimes · 2 = usually · 3 = always.

	Statement	0 · 1 · 2 · 3
1	Time. I have written down the three priorities only I, as the owner, can handle this week.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
2	Time. I spend more hours planning and leading than putting out fires.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
3	People. My team knows what to do when I'm not there — without calling me.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
4	People. In the last 90 days I delegated a task for good and did not take it back.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
5	Money. I know how much comes in and goes out each week, and what my real profit is.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
6	Money. I could explain my plan and my numbers to a bank in five minutes.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
7	Rhythm. I hold a fixed weekly meeting to review the business (even if it's just with myself).	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
8	Rhythm. I have a 90-day plan with clear goals and dates.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
9	Faith & values. My business decisions reflect my values and my faith, even when it costs me.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3
10	Faith & values. I rest one day a week without the business stopping.	☐ 0 ☐ 1 ☐ 2 ☐ 3

Your total score: _____ / 30

0–10 · The business leads you

You're doing everything and deciding on instinct. Not a lack of effort — a lack of structure. Start with questions 1 and 7.

11–20 · You're taking the wheel

You have good pieces but not a system. A 90-day plan and one weekly meeting will make the difference.

21–30 · You lead your business

You already think like a leader. The next level is developing others so the business grows without depending on you.

What's next? Send me your score and your lowest-scoring question, and we'll talk for 45 minutes at no cost about your next step. Research shows coaching produces measurable gains in self-regulation, performance and well-being (Theeboom et al., 2014) and that 86% of companies recoup their investment (ICF, 2009). →

franklinnunezleadership.com/contact.html